

## *Szanowni Akcjonariusze i Inwestorzy,*

jest nam niezmiernie miło zaprezentować Państwu podsumowanie dokonań Grupy Boryszew w 2010 roku oraz podzielić się perspektywami na kolejne lata.

W ubiegłym roku, przy tej samej okazji, wyraziłam wyjątkowo dużą satysfakcję, iż w obliczu kryzysu finansowego i spadku globalnego popytu, zaangażowanie zespołów menedżerskich oraz przeprowadzone szerokiej skali działania operacyjne przyniosły ewidentne pozytywne efekty, które przejawiały się diametralną poprawą wyników i zmniejszeniem zadłużenia. Zapewniłam Państwa również, iż stworzyliśmy solidną bazę do dynamicznego rozwoju.

W 2010 roku udało nam się odpowiednio zainicjować ten rozwój w obliczu szans, jakie zostały wygenerowane przez sytuację makroekonomiczną.

Osiągnięte wyniki finansowe za 2010 rok dają powody do satysfakcji, gdyż mijający rok był jednym z najlepszych od momentu wejścia firmy na Giełdę Papierów Wartościowych. Skonsolidowana EBITDA w wysokości prawie 270 mln była drugą najwyższą w historii. Należy również podkreślić rekordowo wysoki zysk netto, który wyniósł ponad 126 mln zł oraz fakt, że był on ponad dwukrotnie wyższy w porównaniu do zeszłego roku. Dodatkowo spełniliśmy założenia w opublikowanej prognozie dotyczącej wyników roku 2010.

Najważniejszym krokiem rozwojowym 2010 roku było dla nas skokowe rozszerzenie obecności w zaawansowanym technologicznie sektorze automotive. Przejęcie najciekawszych aktywów Grupy Maflow spowodowało, iż obecnie co piąte europejskie auto posiada nasze przewody klimatyzacyjne. Staliśmy się obecni na czterech kontynentach oraz wzbogaciliśmy nasze portfolio o nowych Klientów - globalne koncerny definiujące rozwój technologiczny w branży. Chcielibyśmy im serdecznie podziękować za udzielone nam zaufanie.

Jesteśmy bardzo wdzięczni za Państwa wkład w dwie emisje akcji w 2010 roku. Państwa zaangażowanie niewątpliwie było kluczowym czynnikiem sukcesu.

Wspomniane przejęcie Grupy Maflow rozpoczęło nowy etap w długoterminowym rozwoju Grupy. Stało się zalążkiem szerszej wizji przekształcenia się w globalny koncern, który z jednej strony potrafi zawiązać spora oczekiwaniom renomowanych Klientów a z drugiej strony dostarczyć Państwu oczekiwane efekty w postaci dynamiki wyników finansowych.

Akwizycja Maflow określiła również nowe wyzwania dla wszystkich pracowników Grupy, związane zarówno z koniecznością funkcjonowania w całkowicie odmiennych kulturach biznesowych, jak i z integracją oraz przystosowaniem rozbudowanych struktur do specyfiki funkcjonowania w spółce publicznej. Osiągnięty sukces jest bezspornie zasługą grupy menedżerów, odpowiedzialnej za proces rozbudowy Grupy.

W dalszym ciągu, w średnim terminie, będziemy stawiać na rozwój poprzez przejęcia podmiotów o atrakcyjnej wycenie, których profil wpisuje się w koncepcję rozwoju Grupy w sektorze automotive. Naszą ambicją jest szybkie znalezienie się w gronie 100 największych światowych dostawców komponentów dla producentów samochodów. Aby osiągnąć ten cel, nie ustajemy w dalszych intensywnych pracach, których zadaniem jest uwolnienie potencjału dotychczas przejętych aktywów, z drugiej zaś uważnie obserwujemy rynek, pod kątem możliwości kolejnych przejęć. Potwierdzeniem tego jest fakt, że aktualnie Boryszew S.A. jest aktywnym uczestnikiem w kilku procedurach sprzedaży światowych spółek działających w branży automotive.

Równoległe do działań akwizycyjnych, od kilkunastu miesięcy prowadzimy prace zmierzające do przekształcenia terenów należących do Boryszew S.A Oddział Elana w nowoczesny park technologiczny. Liczymy, że pozyskanie a następnie właściwe wykorzystanie środków unijnych pozwoli nam nie tylko na realizację wszystkich naszych zamierzeń, ale wpłynie także na dynamikę rozwoju regionu, co w dalszej perspektywie będzie miało kluczowe znaczenie dla wzrostu organicznego naszej Grupy.

Dodatkowo planujemy zwiększenie mocy produkcyjnych w najbardziej zyskownych podmiotach w Grupie Kapitałowej, tj. Hucie Aluminium w Koninie oraz Baterpolu.

Naszym nadrzędnym celem jest zawsze wzrost wartości grupy dla akcjonariuszy oraz pozostałych interesariuszy. Dlatego też osiągnięte przez nas wyniki finansowe traktuję, jako wymierny efekt realizacji przyjętej przez nas strategii działań. Realizacja strategii uzyskała uznanie wśród akcjonariuszy w postaci wzrostu cen akcji w 2010 roku o ponad 400% oraz ogromnej nadsubskrypcji podczas dwukrotnego podwyższania kapitału. Głęboko wierzę, że obrany kierunek, zapoczątkuje w kolejnych latach dalszym wzrostem wyników finansowych oraz wzrostem wartości Spółki. Potwierdzeniem tych słów jest opublikowana i zaudytowana prognoza wyników dotycząca roku 2011.

Dziękuję wszystkim Akcjonariuszom, Klientom i Dostawcom Grupy za zaufanie, oraz wszystkim pracownikom Grupy za ciężką pracę, która umożliwiła nam osiągnięcie tak dobrych wyników w 2010 roku zapewniając równocześnie solidne podstawy do kontynuacji rozwoju.

*z wyrazami szacunku,*

*Marek Jankowski*

Prezes Zarządu Boryszew S.A.